

## О Т З И В

Анализ договоров № 1,3 - 9,II на поставку продовольствия в Санкт-Петербург по бартеру в соответствии с указаниями Комитетом по внешним связям мэрии лицензиями <sup>разрешает</sup> сделать следующие выводы.

- ① Все договора имеют отличия друг от друга по таким позициям:
- условия ответственности сторон по своим обязательствам (дог № 1 при объемах поставок 300 тыс. т. мяса, 300 тыс. т. сахара и 300 тыс. т. картофеля санкции Комитетом предъявляются на расчета объемов выполненных поставок менее 100 тыс. т по каждой позиции в размере 2% от стоимости недопоставки, в то время как по Положению о поставках товаров народного потребления - 4% от стоимости непоставленных товаров, за нарушение графика доставки - 1%, за несоответствие требованиям по качеству - 20%, за нарушение требований к маркировке и таре - 5%;
  - по остальным договорам санкции, предъявляемые Комитетом составляют 3-х кратную стоимость недопоставленных товаров (дог. № 3), 100% валютной стоимости (дог № 4,5,7,9), 0,02% за каждый день просрочки (дог № 6), 0,05% за каждый день просрочки (дог № II), дог № 8 подписан без указания конкретных цифр;
  - ✓ - только в одном из договоров (№ 5) есть условия форс-мажора, которые включают в себя правительственные изменения законодательных актов;
  - ✓ - требования по качеству, упаковке и маркировке сформулированы в самом общем виде;
  - ✓ - условия предоставления валютной выручки в распоряжение предприятий отличаются в диапазоне 35% (дог. № 5), 25% (дог № 3,6,II), 50% (дог № 4,6,7,9) и не являются как связаны с нормами обязательной предоплаты части валютной выручки в соответствии с Указом Президента от 20.12.91 г.

- в дог № 8 с Ленинградской областью не определены объемы проводимых товарообменных операций;
- ✓ - все без исключения договора не содержат указаний по пунктам доставки;
- ✓ - ни в одном из договоров не указано кто и каким образом осуществляет приемку поступающих продуктов.

② Во всех договорах в разделе обязательств Комитета указано, что он берет на себя функции содействия в поисках поставщика лицензируемой продукции. С очевидностью, что предприятию, которое не имеет готовых поставщиков, выдавать лицензию не нужно.

③ Ни к одному из договоров не приложены спецификации и сертификаты по лицензируемым продуктам.

4. В некоторых договорах поставщики предоставляют копии заключенных в рамках выдаваемых лицензий контрактов в течение 10 дней с момента их подписания или в 3-х дневный срок или в срок более 3 месяцев (дог № 6 до 15 марта) или вообще не предоставляют (дог № 11).

Лишь в дог № 8 и 3 речь идет о предоставлении копий контрактов Комитету в 3-х дневный срок для получения лицензий.

5. Следует признать обоснованными контрактные цены в следующих договорах по следующим товарным позициям:

дог № 3	мясо, масло раст. и живот., какао-бобы, citrusовые, сухое молоко (весь ассортимент договора)
дог № 5	мясо, масло живот. и раст., молоко сухое;
дог № 6	мясо живот., молоко сухое, лес круглый;
дог № 7	мясо, масло раст. и живот., citrusовые;
дог № 9	мясо, масло раст. и живот., citrusовые, какао-бобы, сухое молоко, лесоматериалы, пиломатериалы, фанера, плиты древесноволокнистые;
дог № 11	убойные животные, <u>редкоземельные металлы</u> (весь ассортимент).

- в дог № 8 с Ленинградской областью не определены объемы проводимых товарообменных операций;
- ✓ - все без исключения договора не содержат указаний по пунктам доставки;
- ✓ - ни в одном из договоров не указано кто и каким образом осуществляет приемку поступивших продуктов.

② Во всех договорах в разделе обязательств Комитета указано, что он берет на себя функции содействия в поисках поставщика лицензируемой продукции. Очевидно, что предприятию, которое не имеет готовых поставщиков, выдавать лицензию не нужно.

③ Ни к одному из договоров не приложены спецификации и сертификаты по лицензируемым продуктам.

4. В некоторых договорах поставщики предоставляют копии заключенных в рамках выдаваемых лицензий контрактов в течение 10 дней с момента их подписания или в 3-х дневный срок или в срок более 3 месяцев (дог № 6 до 15 марта) или вообще не предоставляют (дог № 1).

Лишь в дог № 8 и 3 речь идет о предоставлении копий контрактов Комитету в 3-х дневный срок для получения лицензий.

5. Следует признать обоснованными контрактные цены в следующих договорах по следующим товарным позициям:

дог № 3	мясо, масло раст. и живот., какао-бобы, цитрусовые, сухое молоко (весь ассортимент договора).
дог № 5	мясо, масло живот. и раст., молоко сухое;
дог № 6	масло живот., молоко сухое, лес круглый;
дог № 7	мясо, масло раст. и живот., цитрусовые;
дог № 9	мясо, масло раст. и живот., цитрусовые, какао-бобы, сухое молоко, лесоматериалы, пиломатериалы, фанера, плиты древесноволокнистые;
дог № II	убойные животные, <u>редкоземельные металлы</u> (весь ассортимент).

Следует признать необоснованными следующие цены:

- на сахар (дог №3,5,7,9), т.к. реальная цена 200 долл/т, а не 280 долл/т;
- масло раст. (дог №4 - 600 долл/т), в то время как во всех остальных договорах, подписанных Комитетом, реальная цена - 500 долл/т;
- пиломатериалы хвойные (дог №4 - 110 долл/т), а в дог №9 цена - 140 долл/т (хотя могут быть существенные отличия по качеству и ценовые колебания до 230 долл/т);
- лом черных металлов (дог №6 - 50 долл/т) при цене в Чехословакии 410 долл/т.

По детскому питанию необходимо дополнительное изучение документов.

в дог №1 - нет данных по контрактным ценам, а реальные цены Европейского рынка (автобензин - 200 долл/т, дизельное топливо - 150-160 долл/т, мазут - 90 - 100 долл/т, реактивное топливо - 180-200 долл/т  
дог №8 заключен без указания объемов и цен.

6. Непонятна ценовая политика Комитета по продаже закупленных товаров на рубли.

Цены на мясо по дог №1 - 7,2 руб/кг, а по дог №5 и 9 - 16,8 руб/кг

Цены на сахар по дог №1 - 4,2 руб/кг, а по дог №5 и 9 - 5,6 руб/кг.

Цены на масло живот. - 20,16 руб/кг (дог №5) и 19,2 руб/кг (дог №9)

По остальным договорам цены реализации не определены.

⑦ Не во всех договорах определены условия поставки, поэтому нет ясности по ценам FOB или CIF.

⑧ Следует также отметить различия в данных справки, представленной т. Путиным мэру и председателю Совета и данных договоров по объемам поставок.

\* В дог №1 объемы 300 тыс. т по каждой позиции, а в справке -

- 100 тыс. т.

в дог № 3 ассортимент поставки: мясо, масло живот. и раст., сах. цитрусовые, какао-бобы и сухое молоко, а в справке только мясо.

В дог № 6 есть помимо масла живот. и раст. сухое молоко, а в справке это не указано.

В дог № 5 есть и масло живот. и раст., сахар, сухое молоко и детское питание, а в справке нет.

На основании вышеуказанного предлагаю для исправления положения следующие меры:

1. Конкурс лицензий проводить гласно.
2. Осуществлять выдачу лицензий только при наличии документально подтвержденных коммерческих предложений по экспорту и импорту и после соответствующей экспертизы этих предложений как минимум двумя независимыми друг о друге экспертами (фирмами).
3. Все документы (за исключением содержащих коммерческую тайну) связанные с конкурсом и выдачей лицензий, должны публиковаться.

- 100 тыс. т.

В дог № 3 ассортимент поставки: мясо, масло живот. и раст., сах  
цитрусовые, какао-бобы и сухое молоко, а в справке только мясо.

В дог № 6 есть помимо масла живот. и раст. сухое молоко, а в  
справке это не указано.

В дог № 5 есть и масло живот. и раст., сахар, сухое молоко и  
детское питание, а в справке нет.

На основании вышеуказанного предлагаю для исправления положения  
следующие меры:

1. Конкурс лицензий проводить гласно.

2. Осуществлять выдачу лицензий только при наличии документальн  
подтвержденных коммерческих предложений по экспорту и импорту и пос-  
ле соответствующей экспертизы этих предложений как минимум двумя не  
знающими друг о друге экспертами (фирмами).

3. Все документы (за исключением содержащих коммерческую тайну)  
связанные с конкурсом и выдачей лицензий, должны публиковаться.